

Le laboratoire ARTEMIS est le premier laboratoire privé en France dans le domaine de l'analyse en nutrition animale. En forte croissance ces dernières années, le laboratoire a récemment redéfini un plan d'action stratégique qui met en lumière trois expertises prioritaires : les prestations d'analyses en nutrition, l'accompagnement R&D de ses clients et le développement de missions d'expertise et conseil en France et à l'international.

Pour accompagner le développement d'ARTEMIS, nous recrutons un(e) :

Responsable Commercial H/F

Type de contrat : CDI

Statut : Cadre

Poste basé à : Janzé (35)

Date de publication : 21/03/2024

Missions :

Au sein de l'équipe managériale du laboratoire, vous aurez en charge de :

- Développer des relations commerciales solides avec les clients existants et prospects.
- Promouvoir et vendre les services d'analyses du laboratoire en lien avec la filière nutrition animale.
- Comprendre les besoins des clients et proposer des solutions adaptées en collaboration avec les équipes techniques.
- Travailler à l'évolution des offres de prestations d'analyses proposées par le laboratoire.
- Participer activement au développement de nouveaux partenariats et opportunités d'affaires.
- Garantir la satisfaction client en entretenant une proximité opérationnelle.
- Assurer le suivi des ventes, des contrats et des indicateurs de performance en étroite collaboration avec l'assistante commerciale.

Profil :

Master 2 / Ingénieur ou diplôme équivalent.

Expérience avérée (>5 ans) dans la vente de prestations d'analyses, idéalement dans le domaine des productions animales.

Maîtrise de l'anglais indispensable.

Compétences :

Excellentes compétences en communication et en relations interpersonnelles.

Capacité démontrée à atteindre et dépasser les objectifs de ventes.

Goût prononcé pour le marketing stratégique (connaissance des marchés, élaboration des offres, plan de communication).

Capacité à développer de nouveaux clients et de nouveaux segments de marché

Capacité à fidéliser les clients et sens de la relation client.

Qualités personnelles :

Persévérance, écoute active, leadership.

Autonomie, proactivité et culture du résultat.

A savoir :

Un accord du temps de travail permet des jours de repos.

Titres restaurant, 13^{ème} mois, intéressement.

Avantages divers avec le CSE.

Merci d'adresser votre candidature à : rh@artemislaboratoire.com